

COMPOTECH “Cover Story” Column Interview Outline

“Interview with the great guys” has been the key item in COMPOTECH magazine. Particularly from our whole new edition coming out, we even do our best to present the perfect aspect. There are 6 pages to demonstrate it by Chinese and English bilingual. We hope to share some valuable viewpoints with our readers by having conversation with the leading guys from some different domains. The interview outline is as below:

I. 关于市场趋势

1. 您能否简要地介绍一下伊智公司的辉煌历史和晶圆探针台的市场状况？

伊智公司在晶圆探针台领域已经有超过 40 年的历史了。早在半导体行业发展初期我们就开始着手从事该行业，并一贯坚持用独特的技术制造高可靠性的晶圆探针台。正因为如此，几乎全世界所有的半导体主要生产商都依靠伊智公司的晶圆探针技术来帮助他们全面提升晶圆和器件测试过程的效率。伊智公司销售了超过 15,000 台晶圆探针台，是行业内最大设备供应商之一。

1963 年，我们生产出了全球第一台商用的晶圆探针台，1982 年，我们研发生产了全球第一台全自动探针台 EG2001。由于该设备使用了我们 Sawyer motor 专利技术，提供了永不磨损的气垫承载台，EG2001 成为如今中国最著名的探针台之一并受到广泛应用。

作为战略目标的一部分，目前我们也为器件封装提供后道测试机械手和测试台管理软件，致力成为一家综合的半导体测试解决方案供应商。

最近我们正在推广全新的 300 毫米晶圆探针台 EG6000，它提供了全世界最快、最准确、最可靠的 300 毫米生产用探针技术解决方案。除了 300 毫米探针台以外，我们还推出了新型的扩展了性能的 200 毫米探针台 4090μ+。这些系统都满足了测试尖端精密器件、铜内联半导体、低 K 值绝缘体工艺和其他一些先进的应用需求。此外，我们研发了基于探针台技术的机械手系统 Sidewinder，实现了 strip 格式的器件测试。这使我们的客户能够在 strip 封装测试中高度利用并行测试能力和独特的材料传送技术。

2. 能否谈一下你对目前所有市场竞争者的看法？

三方共享市场份额：伊智公司，东京精密（Toyko Electron）和东电电子（Toyko Seimitsu，也就是 Accretech）。伊智公司是一家在亚洲拥有生产基

地的美国公司。TEL 和 TSK 是日日本公司。三者中，伊智公司是唯一一家始终致力于晶圆探针技术研究的公司，并保持在该领域处于技术领先地位。

3. 恭喜伊智公司被列入测试和材料传送设备供应商的前十位。您认为测试机械手和自动化市场上的重点是什么呢？

谢谢！为了达到这一目标，我们一直努力提高客户服务水平和对客户需求的响应能力。我们将继续集中力量在这方面，将其视作客户工作的重点。同样地，我们也将继续寻找提高客户产量和效率的方法，致力于提升设备的全面价值。

II. 有关技术方面

1. 您能否介绍一下你们在晶圆探针台领域的领先技术？

多年来伊智公司一直享誉其设备生产中高度可靠的设计和性能。同时，我们推出了许多革新的晶圆探针技术，包括无摩擦、高速度的定位技术。近期，我们又推出了 MicroTouch™微接触技术，它减少了测试易碎器件或当铝垫 pad 置于活动电路区域上时造成的接触损坏。

另一个最新发明是针对我们 12 英寸探针台 EG6000 的精密的直接驱动技术，该技术让这一设备达到了同类系统现今可达到的最高精确性。EG6000 同时也使用了我们拥有的移动控制技术，从实质上消除了生产环境中外部振荡产生的负面影响。

2. 在生产发展过程中最不同的技术是什么？会不会有瓶颈？稍后能否谈一下你们在 8 英寸以上晶圆领域的长处？

由于我们这一产业的发展，晶圆从 6 英寸发展到了 8 英寸，一直到现在的 12 英寸晶圆，我们的技术发展和自动化水平也能够满足更加精确、高速的系统。这比那些早期系统更容易使用，如今的生产环境中只需非常少量的操作或者支持即可。高产量和使用简便相结合的先进性能是如今和将来满足我们客户需求的重要因素。

3. 你们是如何在晶圆探针台工作中增加效率和精确度的？

我们总是着眼于寻找提高系统效率和精确性的方法。其中伊智公司最近最重要的一个进步就是：实现了对于晶圆探针台 Z 方向的更大程度的控制，这直接影响到探针接触晶圆的精确性和冲击力，为我们的客户提供了高效率的测试，即使是最新型的精细器件。此外，我们新的防振技术避免了测试质量的降低或影响产出，同时增加了探针台产量。

III. 公司的商业战略目标

1. 伊智公司在近两年中在工作和技术方面是否有任何重大的进步？

在过去的两年中，我们主要为 200 毫米和 300 毫米晶圆探针台和封装测试处理引入了新的技术。正如前面提到的，这些技术包括：第二代的 300 毫米探针台 EG6000，扩展了性能的 200 毫米探针台 4090μ+，以及我们基于探针台技术的 strip 测试机械手 Sidewinder。

所有这些产品都从根本上提供了全新的技术，为我们的客户解决了测试中诸多最棘手的问题，为将来打下了坚实的基础。

2. 在不久的将来贵公司对于加强伊智公司在亚太地区地位的目标和战略是什么？尤其是中国市场，您会如何同时处理这么大且多变的市场呢？

姜晓东回答：

亚洲是全球半导体的发展最快的地区，也是伊智公司目前和未来发展的重中之重。早在 2002 年，我们就将全球生产基地从美国移至新加坡，其中最重要的原因就是使我们的产品更加靠近用户，更加靠近半导体生产制造中心。我们期望在未来两年内使该地区的销售额大幅增加。为此，我们正在该区域内扩充销售和技术服务团队，谋求跨越式发展。

中国是亚洲半导体市场中发展最快的国家，国内对半导体产品和设备的需求很大。大陆与台湾的半导体产业将来总和一定会领先于世界半导体业。

从技术层面来讲，目前，台湾半导体产业正在全面转向 12” 技术，而大陆仍以 8” 为主，并对二手翻新设备有着庞大的需求。我们的策略是为客户提供全方位的产品系列，以满足不同层次的需求。就大陆而言，我们推出 6” 到 8” 的翻新设备满足南方和长江三角洲一带低端消费类 IC 厂商的需求；对于北方和上海地区的 12” 用户，我们推出了代表目前世界最先进水平的 12” EG6000 设备；对于 8” 探针台的需求，我们有成熟的 EG4090 系列产品。

另外除了伊智传统的探针台产品以外，我们新推出了基于探针台技术的机械手产品 Sidewinder, 并在 2005 年 5 月为大陆客户引进了第一套该机械手设备。我们预测我们在中国的业务将会持续快速增长, 我们也已做好了满足庞大市场需求的准备。

3. 从一个设备供应商的角度，您是如何预测半导体行业的发展的？您对

于这些变化会如何应对？

著名的美国半导体研究分析公司、VLSI 研究中心都曾预测晶圆行业的持续有力增长和 strip 测试行业的快速成长。我们 300 毫米的最新技术应该会为我们持续争得市场份额，而我们 strip 测试封装中的专利技术会让我们成功地在这—崛起的市场内争得一席之地。根据美国私人证券诉讼修正案（1995）中的条款，我只能在这里说：所有对于将来行为的预测都不能保证得到现实的结果，但现实的结果或许会远远超出预期。

4. 能否谈一下您的战略合作伙伴？有些什么对伊智公司很有意义的业务合作吗？

伊智公司一贯都保持与主要测试机和晶圆供应商的长期合作关系，最近也有采取措施加强这种关系。同时我们也与半导体设备产业的其他公司建立了合作关系，保证能够及时获悉可能影响探针和测试技术的生产过程的变化。

5. 你们是如何让客户相信并适应你们的解决方案的？除了技术以外，还有哪些原因吗？

除了我们完全相信我们的产品存在着一定的技术先进性以外，我们对客户的服务和对其需求的响应，加上我们亚洲优秀的生产运作确保了将那些技术价值转变成了我们客户低成本、高利润的测试。

Sincerely thanks for your time and favor.

If any further information, please contact with:

Managing Editor

Project Manager

Anita Ren TEL: 010-58816388 ext.222

George Qiao TEL: 010-58816388 ext.102

anita_ren@compotechasia.com

george_qiao@compotech.com.cn